

# Programme de formation

## Créer une entreprise multi-service

**Durées possibles :** 10 à 40h

**Prix :** 1000 à 4000€ HT

### **Profils des stagiaires**

- Salarié en reconversion
- Porteur de projet

### **Prérequis**

- Être dans une démarche de création d'entreprise
- Maîtrise de la langue française
- Avoir un projet viable à 3 ans

### **Objectifs pédagogiques**

- Créer une entreprise (type SAS ,SASU, SCI..)
- Construire son offre et la commercialiser
- Démarrer son activité
- Gérer la relation client-partenaire
- Comprendre les opportunités d'investissement en entreprise
- Savoir cloisonner sa comptabilité par activité

## Contenu de la formation

### **Module 1: Introduction à l'entrepreneuriat**

Comprendre le concept des du multi-service.

Explorer les avantages et les défis de la diversification des activités.

Examiner les différentes catégories

### **Module 2: Planification et Structure**

Élaborer un plan d'affaires

Choisir une structure juridique adaptée aux activités multiples

Examiner les implications comptables de la structure choisie

### **Module 3: Évaluation des Opportunités**

Identifier les opportunités de marché pour chaque activité.

Évaluer la demande, la concurrence et la rentabilité.

Élaborer des prévisions financières pour chaque activité.

### **Module 4: Gestion Comptable et Financière**

Comprendre les principes comptables pour chaque activité.

Établir des comptabilités séparées pour chaque type d'activité.

Gérer les finances, les déclarations fiscales et les obligations comptables.

### **Module 5: Gestion Opérationnelle**

Mettre en place des systèmes de gestion pour chaque activité.

Gérer les ressources humaines et les fournisseurs.

Assurer la qualité de service dans chaque secteur.

Identifier les opportunités de diversification ou d'expansion.

Planifier la croissance tout en maintenant des comptabilités distinctes.

Gérer les défis liés à la croissance des activités multiples.

### **Module 6: Gestion des Risques et Conformité**

Évaluer les risques liés à chaque type d'activité.

Assurer la conformité réglementaire pour chaque secteur.

Développer des stratégies de gestion des risques.

Découvrir d'autres pistes de rentabilité

## Organisation de la formation

### Formateur référent : Fabien Liegeois

Fabien Liégeois est un entrepreneur chevronné ayant réussi dans plusieurs domaines d'activité : produits digitaux, produits physiques, conseil, immobilier, rachat de société... Il intervient principalement sur le cloisonnement d'activités au sein d'une même structure juridique.

**Modalité d'accompagnement :** Individuelle

### Moyens pédagogiques et techniques

- Dispense de la formation sous format de visioconférence individuelle synchronisée.
- Documents supports de formation présentés durant la visioconférence.
- Accès à une partie en e-learning asynchrones (bases techniques)
- Étude de cas concrets en direct
- Quizz en ligne
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation.

### Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Émargement numérique.
- Questions écrites (QCM).
- Mises en situation.
- Formulaire d'évaluation de la formation.

**FORMACODE : 203**

À l'issue de la formation, le stagiaire se verra remettre une **attestation de fin de formation**.